

**Wat zet je op je CV?**

Sales stage bij de SIS-Leisure Group.

Waar dan?

Vanuit ons kantoor in Roosendaal ben je werkzaam voor Skidôme / Indoor Skydive Roosendaal / IceKart Rucphen.

En wanneer is dat precies?

Periode januari/februari 2018 – juni/juli 2018.

Iets over ons...

SIS Leisure Group is de overkoepelende naam van Skidôme Rucphen, Skidôme Terneuzen, Icekart Rucphen en Indoor Skydive Roosendaal.

SIS Leisure Group is ambitieus, wil doorgroeien op zakelijk gebied in Nederland en wil haar positie in Vlaanderen verder verstevigen. Kernwoorden voor onze organisatie zijn: Uniek, dynamisch, familiebedrijf, prestatiegericht en zelfredzaamheid. Onze organisatie weet zich goed te onderscheiden van andere spelers. Met het totaalpakket van activiteiten dat wij kunnen aanbieden, zijn wij ervan overtuigd dat er bij het bestaande én potentiële klantenbestand met inzet van upselling en proactieve klantbenadering meer omzet te behalen is.

Iets over de werkzaamheden...

Zo'n stage bij SIS Leisure Group staat natuurlijk hartstikke mooi op je CV, maar er is ook werk aan de winkel! Als stagiair sales ben je werkzaam op onze salesafdeling, waar je je met name bezig houdt met evenementen voor de zakelijke en scholenmarkt uit met name Nederland en Vlaanderen. De werkzaamheden tijdens deze stage zijn gevarieerd en je houdt je onder andere bezig met:

- ✿ Verkoopgesprekken voeren waarbij je begeleiding krijgt van een accountmanager
- ✿ Groepsreserveringen inplannen in ons reserveringssysteem
- ✿ Lopende offerte trajecten beheren
- ✿ Deelname aan beurzen en netwerkborrels
- ✿ Administratieve ondersteuning bieden aan de accountmanagers
- ✿ Meedenken met en anticiperen op activiteiten voor de lange termijn
- ✿ Onderzoek naar nieuwe markten, partners en/of verkoopkanalen
- ✿ Je werkt in een dynamische omgeving en in een gedreven team van accountmanagers
- ✿ Voor deze stage zoeken wij een harde werker die accuratesse koppelt aan een zelfstandige werkhouding

Onze ideale stagiaire is:

...op zoek naar een derdejaars praktijkstage of afstudeerstage(HBO commerciële economie of vrijetijdsmanagement)

...heel sociaal en wel in voor een feestje

...iemand met goede schriftelijke en mondelinge vaardigheden

...commercieel gedreven, enthousiast, energiek, zelfstandig en proactief

...wel in voor een geintje

...een echte teamplayer

...iemand met een passie voor sales!



Dan mag je ook iets terug verwachten! Daarom bieden wij jou:

- ...een stageplaats binnen een jong, dynamisch, energiek en gezellig team
- ...intensieve en vakkundige begeleiding
- ...een stagevergoeding conform de huidige normen
- ...een mooie toevoeging op jouw CV
- ...een heerlijke, informele werksfeer
- ...op z'n tijd een borreltje! #vrimibo

Klinkt goed, toch?

Zie jij dit wel zitten? En denk jij dat je in het geschetste plaatje past? Stuur dan direct je sollicitatiebrief en CV naar Lotte Baauw via l.baauw@sis-leisuregroup.nl en overtuig ons waarom wij jou uit moeten nodigen voor een kennismakingsgesprek.

En daarna?

Wanneer je onze interesse hebt gewekt, nemen wij telefonisch contact met je op.